

**Wintersemester 2018/2019**  
**"Vertragsgestaltung"**  
**zum Erwerb der Schlüsselqualifikation**

*Das Programm*

**§ 1 Methodik der Vertragsgestaltung**

- I. Was ist ein Vertrag?
- II. Vorbereitung der Vertragsgestaltung
- III. Vertragsverhandlung
- IV. Vertragsformulierung
- V. Umgang mit Vertragsformularen und Vertragsmustern
- VI. Vertragsabschluss

**§ 2 Gesetzliche Grundlagen**

- I. Grundgesetz (Vertragsfreiheit/Grenzen der Privatautonomie)
- II. BGB und HGB
  1. Struktur des BGB
  2. Struktur des HGB
  3. Verwendung Allgemeiner Geschäftsbedingungen

**§ 3 Die Vertragsparteien**

- I. Bezeichnung der Vertragsparteien
- II. Handelsregister
- III. Unternehmensregister
- IV. Gesetzliche Vertretung
- V. Stellvertretung

**§ 4 Beschreibung der vertraglichen Leistungen**

- I. Gesetzlicher Ausgangspunkt
- II. Fachsprache
- III. Anlagen

**§ 5 Allgemeine Vertragsklauseln**

- I. Preisgestaltung
  1. Fälligkeit (Vorauszahlung/Ratenzahlung)
  2. Preisgleitklauseln
- II. Sicherheiten
  1. Eigentumsvorbehalt
  2. Sicherungseigentum
  3. Sicherungsabtretung
  4. Bürgschaften
- III. Haftung
  1. Gesetzliche Ausgangslage
  2. Haftungsbeschränkung
  3. Haftungserweiterung / Garantien
  4. Freistellung
  5. Versicherungspflicht

- IV. Leistungszeit
  - 1. Termine
  - 2. Verzug
  - 3. Vertragsstrafe
- V. Laufzeit
  - 1. Kündigungsfristen
  - 2. Kündigungsformalien
  - 3. Kündigungsfolgen
  - 4. Verlängerungsklauseln
  - 5. Optionen
- VI. Geheimhaltung
- VII. Schriftformklausel
  - 1. allgemein
  - 2. für die Ausübung bestimmter Rechte
- VIII. Salvatorische Klausel
- IX. Klauseln für den Fall von Auseinandersetzungen
  - 1. Schiedsgutachterklausel
  - 2. Schlichter
  - 3. Schiedsgerichtsklausel
  - 4. Gerichtsstandsvereinbarung
- X. Mediationsklauseln

## **§ 6 Einzelne Vertragstypen**

- I. Kaufvertrag
- II. Darlehensvertrag
- III. Mietvertrag
- IV. Dienstvertrag
- V. Werkvertrag
- VI. Auftrag und Geschäftsbesorgungsvertrag
- VII. Handelsvertreter und andere Vertriebsformen
- VIII. BGB-Gesellschaft
- IX. OHG
- X. KG
- XI. GmbH

## **§ 7 Internationale Verträge**

- I. Sprache
- II. Anwendbares Recht
- III. Zuständiges Gericht

## **§ 8 Vertragsabwicklung**

- I. Offensive Strategie
- II. Vertragsänderungen und Nachträge
- III. Dokumentation der Vertragserfüllung
- IV. Vorbereitung einer juristischen Auseinandersetzung
- V. Darlegungs- und Beweislast

## **§ 9 Juristische Konfliktlösung**

- I. Verhandlung
- II. Prozess vor einem ordentlichen Gericht
- III. Ablauf eines Schiedsgerichtsverfahrens
- IV. Alternative Konfliktlösungsformen